

OMLOG
supply chain
solutions for the
fashion industry

FINANZA

VSL conquista d'Amico e Premuda

Fra i sottoscrittori entra anche Tamburi Investment Partners



La bulk carrier Cinzia D'Amato di Costanza Shipping

cui Banca di Credito Popolare di Torre del Greco, Vincenzo Onorato, Enrico Bogazzi, Beppe Costa e Angelo D'Amato. Proprio con quest'ultimo è stata portata a termine la prima operazione del fondo che ha dato vita, insieme con Perseveranza di Navigazione, alla neonata Costanza Shipping, società armatoriale proprietaria della bulk carrier Cinzia D'Amato (*S2S n. 26/2010*).

Alla luce dei nuovi ingressi, il consiglio di VSL si rinnoverà a breve con l'ingresso di Claudio Berretti, attuale direttore generale di Tip, e Carlos di Mottola come nuovo partner.

Nicola Capuzzo

Nuovi armatori entrano nel salotto buono della finanza milanese.

VSL (Venice Shipping and Logistics), il fondo di private equity specializzato in investimenti concentrati sulle attività armatoriali e sulla logistica, arricchisce la sua platea di sottoscrittori con l'arrivo di tre importanti società.

Durante il periodo estivo è stata portata termine l'intesa che vedrà entrare nel gruppo dei soci sponsor d'Amico Società di Navigazione e Premuda, ciascuna con un investimento di circa 10 milioni di euro.

“Siamo felici di poter dare il nostro supporto a professionisti competenti che hanno avuto il coraggio di mettere in piedi una realtà importante che ancora non esisteva nel nostro paese” ha commentato il direttore generale di Premuda, Marco Tassara. “Alla nostra azienda l'investimento in Venice Shipping & Logistics permette di avere un punto di vista asettico del mercato e dunque un

utile strumento di confronto su strategie e opportunità d'investimento”.

In contemporanea entrerà come sottoscrittore anche la società SeconTip attiva proprio nel secondary private equity e parte di Tamburi Investment Partners (Tip), una investment-merchant bank indipendente focalizzata sul segmento delle medie aziende italiane.

Dopo queste operazioni la dotazione di VSL supererà già la soglia dei 40 milioni di euro che erano il target minimo di raccolta prefissato dal management all'inizio di questa iniziativa.

Fabrizio Vettosi e il suo staff stanno attualmente lavorando per dotare il veicolo di specifiche linee di credito a supporto anche di attività di mezzanine financing che permettono di posizionarsi a metà tra il ruolo di finanziatore e di socio.

Nel salotto di VSL oltre a Premuda, d'Amico e Tamburi Investment Partners, si erano già accomodati altri esponenti di spicco dello shipping italiano fra